****

**МАТЕМАТИКА ФРАНШИЗЫ «ADGUSTO»**

**ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ:**

По здоровью:

-люди с избыточным весом

-люди с нормальным весом, которые следят за собой, занимаются своей внешностью,

но не имеют время на нормальное сбалансированное питание

По статусу:

-бизнесмены

-директора компаний и магазинов

-крупные и средние чиновники

-золотая молодежь

-люди, которые уже попробовали все (для снижения веса), но не получилось

-пенсионеры с нормальным достатком

-семьи (два-четыре человека) с хорошим доходом

-командировочные (от одного до 30 дней)

**ПЛЮСЫ ФРАНЧАЙЗИНГА:**

1. Низкая конкуренция из-за практически отсутствия таковой. На рынке много кейтеринговых компаний,

но те, которые узко занимаются проблемами веса практически нет

2. Короткий срок окупаемости - от 1 до 3 месяцев

3. Всесторонняя поддержка со стороны продавца франшизы. Полный пакет абсолютно всей документации в завершенном виде, готовой к применению

4. Высокая доходность бизнеса

5. Духовная удовлетворенность от того, что помогаешь людям и реально видишь результат своего труда

**ОБЩИЕ УСЛОВИЯ**

Роялти 1.5-2%

Доля чистой прибыли в обороте при наличии собственного помещения - 40-50%. Рентабельность от 70 до 100%

Первоначальный капитал (без паушального взноса) от 300 000 до 600 000 тысяч в зависимости от

первоначальной мощности предприятия: от 10-25 клиентов или от 25 и выше. А также, начинаете Вы бизнес с нуля, или на базе существующего кафе или ресторана

**ИНВЕСТИЦИИ**

-документация (единоразово) 5%

-первоначальная рекламная компания 20-30%, в дальнейшем не более 10%

-оборудование и инвентарь 50-70% (единоразово) в дальнейшем не более 3%

-первичный закуп продуктов на склад и первую рабочую неделю 10-20%

-упаковка 10%

\*расходы на проектирование и ремонт помещения, найм и обучение персонала - все индивидуально

**ЭКОНОМИКА**

ВЛОЖЕНИЯ

-паушальный взнос от 100 0000 до 300 000 руб. в зависимости от региона и количества населения в городе

-первичная разрешительная документация 30 000 руб

-инвентарь и оборудование от 20 000 до 300 000 руб

-первичные закуп продуктов на склад и первая рабочая неделя (при 20 клиентах) - 35 000 руб

-упаковка одноразовая на первые 7 дней работы (при 20 клиентах) 7 000 руб.

-упаковочные боксы 500-1000 шт. на месяц работы 12 000 руб плюс матрица и форма (единоразово) 20 000 руб.

**ИТОГО: 400 000-1 000 000 руб**

Приход за месяц при 20 клиентах 550 000-650 000 руб. (на выходные не все едят) при цене за суточный бокс 1 200 руб.

Расход за месяц:

-продукты питания 111 000 руб.

-упаковка 35 000 руб

-транспортные 10 000 руб

-зарплата 86 000 руб ( четыре наемных рабочих: 3 повара и 1 извозчик. 6-ти дневка по 4-6 часов в день)

-реклама 25 000 руб

-налоги при патенте (цена патента и пенсионный сбор) 3 500 руб

-коммунальные 20-30 000 руб

-прочее 9 000 руб

\*при наличии помещения в собственности

**ИТОГО: 300 000 руб**

**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ около 300 000 руб**