

Предложение франшизы

CARD  **ONE**

Интернет-магазин автомобильных запчастей и смазочных материалов

0 компании

CARDONE.ORG – это интернет-магазин запчастей и смазочных материалов для легковых автомобилей и мотоциклов. Мы знаем что и когда менять в автомобиле. Мы единственные на рынке можем предоставить клиенту пакетное решение для ТО.



Наши партнеры – это крупные федеральные поставщики и мировые производители запчастей и масел.



Мы можем предложить более **250 000** наименований запчастей и масел с доставкой на следующий день.



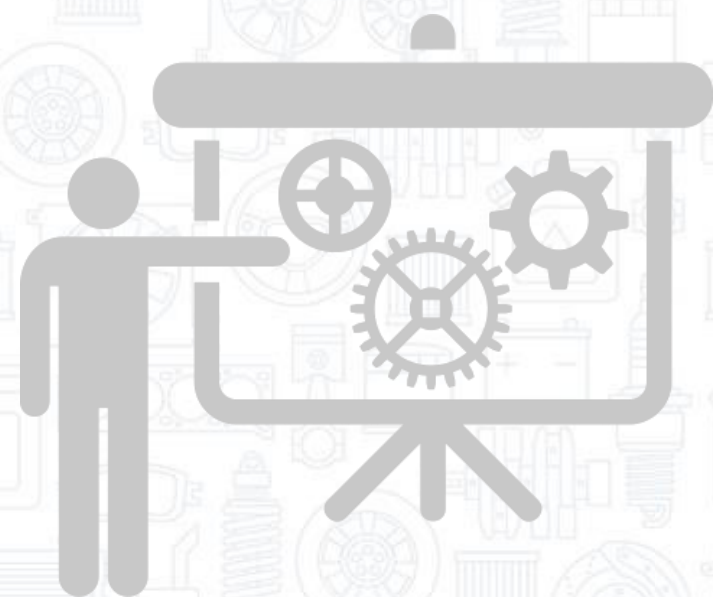
Из 100 посетителей каждый 4 становится нашим клиентом. **Конверсия 4%** это очень хороший показатель и мы поделимся им с Вами.

Мы продаем в г. Санкт-Петербург и г. Москва. По франшизе функционирует филиал в г. Казань.

мы ищем партнеров в других городах.

Привлекательность бизнеса

- Текущая экономическая ситуация сдерживает рост продаж новых автомобилей.
- Одновременно происходит **рост рынка б/у автомобилей.**
- Средний возраст автомобилей за последние годы вырос и составляет: российского производства – 12 лет, иностранного производства 10 лет.
- Старый автомобиль – это много запчастей.
- Рост рынка запчастей в России за последние 4 года составил **25-30%.**
- Емкость только рынка запчастей составляет **более \$9 млрд.**



Франшиза cardone.Org – это готовый бизнес.

Мы хорошо разбираемся в привлечении и обслуживании клиентов. Наш бизнес состоит из четырех этапов: привлечение клиента, обслуживание, закупка и доставка. Предлагаем партнерство по следующей схеме: мы привлекаем и обслуживаем клиентов, Вы закупаете и доставляете товар.

Мы гарантируем сотрудничество по схеме один город – один представитель.

Мы

- Принимаем звонки, заказы и обращения с сайта;
- Осуществляем подбор запчастей и масел клиентам;
- Ведем работу по увеличению среднего чека;
- Оказываем необходимые консультации по обслуживанию автомобилей;
- Формируем заказы;
- Передаем Вам готовые заказы;

Вы

- Заключаете договоры с поставщиками;
- Осуществляете закупки;
- Производите взаиморасчеты с поставщиками;
- Осуществляете комплектацию заказов;
- Доставляете заказы;
- Вежливо обслуживаете клиентов;
- Работаете с возвратами поставщикам;

Техническая поддержка

Мы предоставляем личный кабинет с функциями:

- создание и управление заказами;
- управление печатными формами с выгрузкой в 1С;
- управление закупками;
- управление наценкой;
- аналитические отчеты (популярные товары, управленческий отчет, отчет по конверсии статусов);
- Оказываем постоянную поддержку через онлайн-систему обработки запросов клиентов, электронную почту, Slack, Skype;



Обучение и консультации

- Мы передаем информационную карту требований к поставщикам и условиям закупок;
- Непосредственно участвуем в переговорах с поставщиками;
- Передаем информационные материалы для обучения курьеров;
- Передаем скрипты для работы с клиентами при доставке;



Финансовая модель

Паушальный взнос:

от **300 000** руб.

в зависимости от региона)

Средний чек:

3 000 - 4 000 руб.

Количество заказов в месяц:

см. таблицу по ссылке;

Срок окупаемости:

9-18 мес.

Роялти:

10-13% от оборота

в зависимости от региона и наценки

Оборот через 12 месяцев:

от **1 150 000** руб./мес.

Рентабельность:

24-29%

Начало сотрудничества

- Вы оставляете заявку;
- Мы с Вами знакомимся посредством видео-конференции или при личной встрече в г. Санкт-Петербург;
- Подписываем соглашение о неразглашении;
- Предоставляем бизнес-план;
- Подписываем договор;
- Проводим обучение;
- Вы начинаете зарабатывать.

