ФРАНШИЗА
СТРАХОВОГО АГЕНТСТВА
Бизнес, который не стыдно
передать детям
БРОКЕРС
осн. 2006г.
страховой советник

СОДЕРЖАНИЕ

О франшизе 3
Бизнес в страховании 4
Наша франшиза 5
Как вы будуете зарабатывать 6
Приемущества франшизы 7
Схема запуска 8
Финансовая модель 9
Понятная прибыль в цифрах 10
О компании 11

О ФРАНШИЗЕ

Бизнес с БРОКЕРС – это

ПРОДУМАНО

Используя накопленный опыт, мы продумали всё за вас

ПРОСТО

Вам не обязательно иметь знания или опыт работы в страховании

ПРИБЫЛЬНО

Мы обеспечим постоянный спрос на услуги, вне зависимости от экономических факторов

ФРАНШИЗА стабильный бизнес в автостраховании с гарантией дохода

БИЗНЕС В СТРАХОВАНИИ

1,6

трлн. рублей

Страхование - это отрасль, которая ежегодно увеличивается более, чем на 20%, и в 2019 году оборот страхового рынка в России вырос до 1,6 триллиона рублей.

Люди страхуются для защиты своей собственности, благополучия и капитала. Страхование - бизнес, независимый от санкций, курсов валют, сезона и любых других внешних условий.

71%

продлений

Ключевая особенность бизнеса - высокий LTV.
71% клиентов возвращается в БРОКЕРС™, чтобы продлить страховку.
Средняя продолжительность сотрудничества с клиентом - 5 лет.

Открой бизнес, **независимый** от санкций,курсов валют, сезона и любых других внешних условий

НАША ФРАНШИЗА

Бизнес без лишних проблем

Модель нашего бизнеса- это **страховое агентство** , которое работает от лица страховой компании и выступает посредником между СК и клиентом - рассчитывает, оформляет полис и получает оплату от клиента. Страховые компании выплачивают агентское вознаграждение **от 20% до 50%** за каждый полис.

Мы постарались уместить в нашу франшизу все, на что сами тратили силы и время, чтобы сэкономить их для вас: фирменный стиль, сайт, реклама, интеграции и воронки продаж.

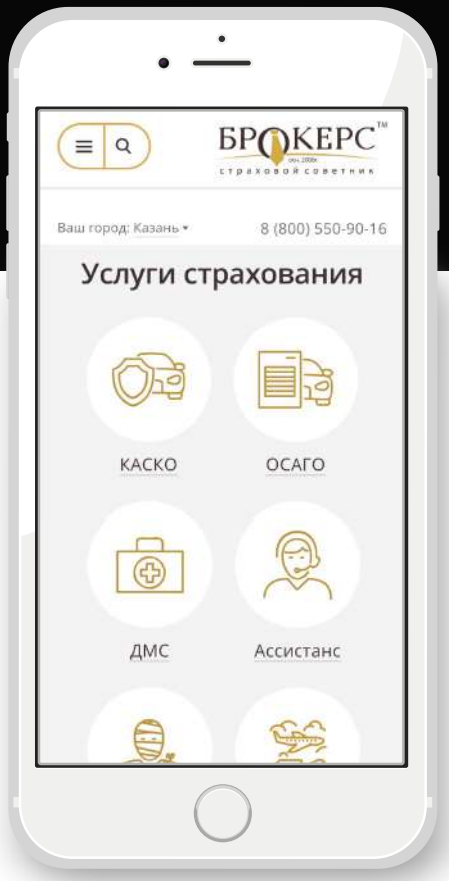
Мы сами приведем клиентов, вам остается только назначить встречу и подписать документы.

И да, вам не обязательно иметь углубленные знания или опыт работы в страховании.

Мы **всё** продумали за вас!

КАК ВЫ БУДЕТЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ

Услуги, которые вы сможете предоставлять клиентам



ФИЗ. ЛИЦАМ

ОСАГО для физ. лиц и автопарков предприятий
КАСКО для физ. лиц и автопарков предприятий
Страхование имущества физ.лиц
Страхование жизни накопительное
И другие виды страхования

ЮР. ЛИЦАМ

Страхование имущества юр. лиц
Страхование от несчастных случаев
Страхование сотрудников предприятий
Страхование бизнеса
И другие виды страхования

ПРЕИМУЩЕСТВА ФРАНШИЗЫ

О чём **не придется** думать

О КЛИЕНТАХ

Гарантировано предоставим поток тёплых клиентов, вам не нужно нанимать маркетологов или думать о продажах

О БИЗНЕС-ПРОЦЕССАХ

За 14 лет мы научились эффективно продавать свои услуги и готовы передать свой опыт. Учиться на своих ошибках не придётся.

О САЙТЕ

Ваш филиал будет на нашем основном сайте. Там уже настроены аналитика и телефония.

ОБ ОПЫТЕ И ЗНАНИЯХ В ПРОДАЖАХ И СТРАХОВАНИИ

4 наших бизнес-тренера корпоративного университета БРОКЕРС обучат науке страхования, продажам и управления бизнес-инструментами

О НАСТРОЙКЕ CRM И 1С

Мы переработали под себя
и программный комплекс 1С: Ортикон Страховой брокер.
С ними проще вести бизнес.

О ФИРМЕННОМ СТИЛЕ

Передадим брендбук с макетами и регламентом использования фирменного стиля.
Дизайнер уже позаботился о ваших визитках и вывесках.

СХЕМА ЗАПУСКА

Как строится наше сотрудничество

1

ЗНАКОМСТВО С КОМПАНИЕЙ И ПРЕДЛОЖЕНИЕМ

Мы расскажем подробнее о специфике и преимуществах бизнеса

2

РАЗБОР СИСТЕМЫ

и передача стратегий

Подготовим 3 сценария развития с пошаговым руководством по исправлению ситуации

3

РАЗБОР ФИН.МОДЕЛИ С АНАЛИЗОМ РЫНКА ВАШЕГО РЕГИОНА

Мы проанализируем конкурентов, целевые аудитории и рынок труда, чтобы предоставить вам готовую стратегию

4

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОР И ОПЛАТА ПАУШАЛЬНОГО ВЗНОСА

Мы подготовим для вас договор коммерческой концессии и направим курьерской службой.

5

ЗАПУСК ОФИСА И ДАЛЬНЕЙШАЯ РАБОТА

Поможем запуститься, регулярно будем проводить обучение ваших сотрудников и предоставим поток клиентов.

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

Паушальный взнос	250 000 ₽
Затраты на запуск - оснащение офиса	194 100 ₽
Регистрация договора коммерческой концессии	17 360 ₽
Стартовый пакет лидов	165 000 ₽
Итого:	**626 460 ₽**
Технический ноль (точка безубыточности)	с пятого месяца
Чистая прибыль на 7-й месяц	140 821 ₽
Чистая прибыль на 12-й месяц	190 900 ₽
Чистая прибыль на 24-й месяц	645 628 ₽
Суммарная чистая прибыль второго года	**5 907 711 ₽**
Кол-во автомобилей в крупных городах	от 250 000 до 500 000 ₽
Средний чек ОСАГО	7 500 ₽
Среднее количество продаж в первый месяц	150
Комиссионное вознаграждение (ОСАГО)	20% -30%
Требуемое количество автомобилей в год	4 000

ПОНЯТНАЯ ПРИБЫЛЬ В ЦИФРАХ

Окупаемость бизнеса - **12 месяцев**

Разберём самое простое - обязательное страхование ОСАГО

$$150 \times 7\,500 \times 20\% = 225\,000$$

Клиентов в 1-й месяц	Средний чек по ОСАГО	Комиссионное вознаграждение	Ваш доход в 1-й месяц

Спросите у нашего специалиста, сколько вы можете **дополнительно** заработать на страховании юр. лиц.

О КОМПАНИИ

Кузнецов Андрей Борисович

Основатель и
генеральный директор компании

Компания «Страховой советник «БРОКЕРС» - страховое агентство.
Партнер 48 крупнейших страховых компаний России: Согаз, Ингосстах, АльфаСтрахование, ВСК и др.
Мы открылись в 2006 году в Казани и уже 14 лет удерживаем лидерские позиции на рынке Татарстана.

Мы предлагаем решения для финансовой стабильностей семьи, защиты здоровья, имущества и ответственности.
Частные клиенты получат страховую поддержку на каждом этапе жизни.
Создавая компанию БРОКЕРС, мы создавали не просто бизнес. Нашей целью всегда была реальная польза людям.
Наша команда сделала эту цель своим кредо и миссией.

70 из 100 обратившихся в «БРОКЕРС» становятся нашими клиентами.
Ежегодная клиентская база «БРОКЕРС» — 35 тысяч «прямых» клиентов и 50 тысяч страхователей,
привлеченных через наших агентов. Это результаты работы только одного года!

Мы умеем зарабатывать на страховании.
Наши ключевые особенности — отточенность бизнес-процессов и развитые технологии.